

Poste : Responsable Commercial Marché d'Affaires (H/F)

SICAP, entreprise de service public et énergéticien local à Pithiviers, agit sur l'ensemble de la chaîne de valeur de l'énergie auprès de ses 27 000 clients, au croisement des enjeux de la transition énergétique. La SICAP assure de la production d'énergie renouvelable en propre, exploite son propre réseau de distribution d'électricité, commercialise l'énergie électrique, développe de nouveaux modèles de flexibilité. La SICAP est donc un énergéticien intégré ; cela lui confère un positionnement exceptionnel.

La SICAP est une entreprise créée en 1919 ; elle bénéficie d'une notoriété importante et elle adresse plusieurs enjeux structurants et complexes pour lesquels l'innovation joue un rôle important. A ce titre, la stratégie en cours de déploiement est considérée ambitieuse, mais réaliste.

L'ADN de la SICAP, c'est aussi de favoriser des démarches qualitatives autour de la qualité de vie au travail, une attention forte pour faire évoluer ses collaborateurs, déployer un véritable management participatif, la RSE, la satisfaction clients.

L'humain, c'est le cœur de nos préoccupations, et cela ne changera pas !

Poste :

Rattaché(e) au Directeur Commercial et Clientèle, vous êtes en charge de la vente de contrats de fourniture d'électricité et de gaz auprès de la clientèle marché d'affaires : Entreprises, Agriculteurs, Collectivités Locales. Vous avez pour mission la fidélisation du portefeuille client sur le territoire de la SICAP ainsi que son développement hors territoire, notamment par le portage des offres et par le développement d'un réseau commercial (courtiers en énergie, club d'entreprises, institutionnels). Plus globalement, vous êtes garant(e) de la satisfaction client sur ce segment de clientèle.

Pour mener à bien ces missions, vous managez une équipe de deux collaborateurs.

Si ce poste vous intéresse et que vous souhaitez dynamiser votre carrière, rejoignez nos équipes pour participer à notre stratégie de devenir ensemble un acteur incontournable de la transition énergétique au service de nos clients.

Missions principales :

Pilotage

- Elaborer, déployer et gérer le plan d'action commercial alliant conquête et fidélisation clients ;
- Manager l'équipe commerciale et suivre l'activité au travers de tableaux de bord ;
- Développer et animer le réseau de partenaires, clients, prospects, club business, courtiers et institutionnels ;

- Participer au marketing de l'offre en déclinaison de la stratégie de transition énergétique de la SICAP.

Gestion du portefeuille

- Gérer le portefeuille grands comptes, clients PME-PMI, collectivités ;
- Coordonner la relation avec notre filiale de commercialisation, les courtiers, les cabinets ;
- Elaborer les propositions commerciales adaptées (stratégie de réponse, politique tarifaire, niveaux de marge...) ;
- Réaliser le portage commercial des offres électricité aux clients marché d'affaires en portefeuille et en conquête client ;
- Assurer la veille des AO publics et privés et piloter leur réponse.

Profil recherché :

Qualifications :

De Formation Bac + 3 à 5 Commercialisation/Vente, vous avez acquis une expérience d'au moins 5 ans dans la vente BtoB, idéalement dans le secteur de l'électricité et/ou du gaz. Une connaissance du domaine du courtage en énergie serait un plus.

Qualités :

- Sens du commerce, talent pour la négociation, aisance avec des interlocuteurs de tous niveaux et forte orientation résultats ;
- Excellente communication et qualités rédactionnelles ;
- Autonomie, dynamisme et résilience ;
- Créativité, esprit de conquête ;
- Capacité à fédérer et motiver une équipe ;
- Aisance relationnelle, ténacité ;
- Goût pour l'analyse de marché et l'élaboration stratégique de l'offre ;
- Capacité à coordonner des projets commerciaux transverses.

Le poste nécessite également une bonne maîtrise de l'outil informatique.

Type de contrat :

Poste à pourvoir en CDI (à temps complet) le plus tôt possible.

GF (Groupe Fonctionnel) : 12

Lieu de travail : 3 Rue du Moulin de la Canne – 45300 PITHIVIERS

Conditions :

- Rémunération attractive incluant salaire fixe (minimum 52k€ par an) + primes motivantes,
- Intéressement + abondement,
- Tickets Restaurants financés par l'employeur à hauteur de 50 %,
- 26 jours de RTT avec possibilité de monétiser 13 jours majorés à 50 % par an sur un total de 26 jours et de placer 10 jours de CA ou RTT sur un PERCOL abondés également à 50 %,
- Véhicule de fonction

Les plus se rajoutant à ce package :

- Avantage tarifaire sur votre facture d'énergie réduite à hauteur de 90 % du coût réel,
- Statut des Industries Electriques et Gazières (IEG),
- Soutien financier pour votre vie de famille (prime naissance/mariage/PACS, forfait familial, aide aux frais de scolarité),
- La CCAS (comité d'entreprise des IEG) propose de nombreuses activités (vacances, culture, sport, loisirs...),
- L'entreprise pourra proposer un accompagnement dans le cadre des mobilités géographiques,
- Politique attractive de valorisation de l'ancienneté impactant favorablement la rémunération.

Si ce poste vous intéresse, merci de nous envoyer votre CV ainsi que votre lettre de motivation à l'adresse suivante : ressources.humaines@sicap-pithiviers.net

La SICAP en quelques mots :

- Un mix énergétique composé de 64% d'énergies vertes transitées dans les réseaux, dont 46% d'énergie verte locale.
- Desserte en électricité d'une population de 48 000 habitants répartis sur 78 communes,
- 28 000 clients dont 750 clients de type PME/PMI en offre de marché,
- Réseau de distribution composé de 2100 kms de lignes, 4 postes sources, 1300 postes de distribution publique,
- 15 filiales et participations,
- 5 centrales de production d'énergie renouvelable en opération, 6 centrales et 1 unité pilote de stockage d'énergie en développement,
- Chiffre d'affaires : 60 M€,
- Budget d'investissement annuel : Entre 5 et 15 M€ selon les années, principalement sur les moyens de production d'énergie, la modernisation des réseaux, les actifs de flexibilité et de transition énergétique,
- Et... une ambiance stimulante et conviviale, ponctuée d'événements festifs,
- La ville de Pithiviers, sous-préfecture du Loiret, se situe à 30 minutes d'Orléans et 1h00 de la Porte d'Orléans à Paris. Elle se trouve à proximité de la route des châteaux de Loire et de la plus grande forêt domaniale de France,
- Des possibilités d'évolution de carrière au sein de la SICAP mais également dans les Industries Electriques et Gazières au travers de mutations sur l'ensemble du territoire français...

N'hésitez pas à nous retrouver sur notre site internet : [Accueil - Sicap \(sicap-pithiviers.net\)](http://sicap-pithiviers.net)

